

## “BUSINESS ALLA VELOCITA’ DELLA FIDUCIA”

- In una relazione **ad elevato livello di fiducia** puoi dire le cose sbagliate e le persone capiranno comunque cosa intendi, le tue intenzioni.
- In una relazione **con scarso livello di fiducia** puoi essere molto misurato, preciso e comunque ti fraintendono.

### Che impatto ha la fiducia all’interno di un’organizzazione?

La mancanza o lo scarso livello di fiducia, rendono le persone scontente, insoddisfatte e demotivate, rallentano o frenano le relazioni e i rapporti personali e professionali, aumentano i costi e la “burocrazia”, creano atteggiamenti ostili, generano scontri aspri, posizioni difensive. Tutto questo incide direttamente su energie e tempo e quindi sui costi.

Potreste avere una buona strategia e una buona esecuzione, ma essere danneggiati dalla scarsa fiducia. Oppure l’elevata fiducia potrebbe fungere da moltiplicatore di performance, creando una sinergia in cui il tutto è più della somma delle sue parti.

Creare e trasmettere maggiore fiducia permette inoltre di **motivare e responsabilizzare le persone**, aumentare la **produttività**, avere **relazioni più stimolanti** e positive con gli altri, utilizzare al meglio due risorse di inestimabile valore: **energie e tempo**.

**Stephen M.R. Covey** – è co-fondatore e amministratore delegato di CoveyLink. Oratore e consigliere richiestissimo e coinvolgente, è il punto di riferimento sulla fiducia, la leadership, l’etica e i risultati eccellenti. Infatti tiene su questi argomenti training in tutto il mondo.

È autore di “The speed of trust” (in Italia “La sfida della fiducia”), un libro rivoluzionario che muta ogni paradigma sul fatto che la fiducia sia solo una virtù sociale e segno di debolezza e attraverso il quale Covey ha creato **un “modello” rivoluzionario** di lavoro e azione che permette alle imprese di **ridurre i costi e aumentare i risultati**, sviluppando la fiducia interna e verso il mercato.

Secondo lo stesso Covey *“La Fiducia è la competenza chiave della Leadership. La fiducia è davvero l’unica cosa che cambia tutto e **non c’è mai stato un momento** in cui sia stato tanto importante che le persone creino, ricostruiscano, trasmettano la fiducia a tutti i livelli quanto nella nuova società globale di oggi”*.

## PROGRAMMA

### 1° GIORNO

- L’economia della fiducia ed i suoi effetti sulla velocità e sui costi nelle relazioni e nelle organizzazioni
  - Le 5 onde della fiducia
- Come avere un metodo per misurare la vostra credibilità in termini di carattere e competenza
  - Come creare una strategia basata sui 4 cardini della credibilità
- Come sviluppare 13 comportamenti comuni a tutte le persone con relazioni di elevata fiducia
  - Come non pagare più le tasse della mancanza di fiducia
  - Come riscuotere i dividendi di una elevata fiducia organizzativa
  - Come influenzare la propria reputazione sul mercato grazie alla fiducia
  - Come essere un leader efficace ispirando ed espandendo la fiducia

- Come ricostruire la fiducia perduta

## 2° GIORNO

- Domande, feedback e curiosità

Una tavola rotonda durante la quale fare domande direttamente a Stephen M.R.Covey. Dopo aver partecipato al corso, appreso il suo modello anche tramite il gioco, ascoltato dalla sua voce le strategie più efficaci, potrai soddisfare la tua curiosità e approfondire ciò che ritieni utile per prepararti a fare business alla velocità della fiducia. Se avrai necessità o desiderio, potrai indagare alcuni aspetti del modello di business che ha avuto tanto successo in America e che puoi riportare nella tua realtà per aumentare i profitti, diminuire i costi e raggiungere straordinari risultati.

- Le cinque onde in azione: motivazione e responsabilizzazione ( **Intervento di Max Formisano**)

## Orari di svolgimento

### Venerdì 11 Dicembre

ore 08:45 - registrazione  
ore 09:30 - inizio del corso  
ore 11:15 - coffee break  
ore 13:30 - lunch  
ore 15:00 - ripresa del corso  
ore 16:30 - coffee break  
ore 19:00 - fine prima giornata

### Sabato 12 Dicembre

ore 08:30 - inizio seconda giornata  
ore 11:00 - coffee break  
ore 13:30 - fine del corso

## Investimento

**La quota di investimento "amici zio mike" è di € 590,00 +iva e comprende:**

1. **Ticket** di ingresso
2. 3 **coffee break** ed un lunch
3. **Traduzione** simultanea
4. **Attestato** di partecipazione
5. Copia del **libro** "La sfida della fiducia"
6. Le **carte** della fiducia (fuori commercio ed in esclusiva assoluta)
7. **Audiotraining** di 1 ora "Leadership visionaria" di Max Formisano
8. **Special report** di Max Formisano "Efficacia aziendale e crescita personale"
9. **2 ebook** di Anthony Robbins "Appunti da un amico" e "Passi da gigante"

**Per la prima volta in Italia,  
Roma 11-12 Dicembre 2009**

**Il corso si svolgerà presso l'Hotel RADISSON BLU, Via Filippo Turati – Roma -a pochi metri dalla Stazione Termini**

Per scaricare la brochure completa:

<http://www.maxformisano.it/stephencovey/brochure.html>

Per gli amici dello zio—convenzione speciale: "invece che 770+iva, 590+iva"