



CORSO NOVITA'



CAPIRSI AL PRIMO SGUARDO

Il linguaggio invisibile dei volti e del corpo

TRAINER: MICHELE TRIBUZIO



CAPIRSI AL PRIMO SGUARDO

Corso con Michele Tribuzio

NUOVO
PROGRAMMA DIDATTICO

Com'è possibile capirsi in modo chiaro e rapido?

Tre discipline dalle origini storiche spiegano che **l'interpretazione dei tratti del viso e del corpo** ci rivela **indizi preziosi sui canali preferenziali impiegati nei processi di comunicazione.**

Per approfondire questo aspetto, **Hi-Performance** ha deciso di proporre ai suoi clienti - sempre aperti ad esplorare le nuove frontiere della formazione - un **corso novità**: tecniche e strategie innovative ed efficaci per stabilire IMMEDIATAMENTE un rapporto empatico con gli altri, 'tarando' la comunicazione in funzione delle loro specifiche peculiarità.

Quante volte, trovandoti in situazioni in cui era richiesta rapidità di decisione, avresti voluto disporre di mezzi per capire subito il contesto e le persone incontrate?

Bene, **Capirsi al primo sguardo** risponde proprio a questa esigenza, analizzando **tre specifiche discipline** in grado di fornire suggerimenti utilissimi nel campo della comunicazione e delle relazioni.

FISIOGNOMICA, PSICOSOMATICA E SEMIOTICA

- ◀ **Fisiognomica.** Studia la **struttura di viso, occhi, naso, bocca**: elementi che possono dirci molto sul carattere di chi abbiamo di fronte e su come comunicare in modo efficace.
- ◀ **Psicosomatica.** Studia le **interazioni mente-corpo. Surrenale, tiroideo e pituitario**: quali informazioni rivelano queste caratteristiche su personalità e temperamento del nostro interlocutore?
- ◀ **Semiotica.** E' **lo studio e l'interpretazione dei segni**. Il significato degli **atteggiamenti verbali, paraverbali e non verbali** fornisce indicazioni precise sul nostro sistema di rappresentazione della realtà e – inevitabilmente – sul modo di relazionarci agli altri.



Il corso è rivolto a:

- ✦ Tutti coloro che, per ruolo o mansione svolta, hanno la necessità di **individuare e cogliere – al primo sguardo – i tratti caratteriali del proprio interlocutore**, per sviluppare **negoziazioni efficaci, riunioni ad alto impatto, selezioni di risorse chiave** e per affrontare le sfide lavorative quotidiane in cui si rivela indispensabile la **capacità di creare empatia e 'rapport'**.
- ✦ Tutti coloro che hanno una **vita di relazione dinamica, ricca di occasioni di confronto**, e desiderano sviluppare o potenziare la **capacità di suscitare negli altri interesse ed intesa**.

Il programma

★ Che cos'è la Fisiognomica?

- La Vita è **sul volto**
- La **morfopsicologia**: relazioni tra forma del viso e personalità
- **Bocca, mento e mascella**: il piano istintuale e i bisogni primari
- **Zigomi, naso e orecchie**: il piano emotivo e il modo di vivere gli affetti
- **Occhi, sopracciglia e fronte**: il piano cerebrale e la tendenza a "vivere con la testa"
- **Analisi fisiognomica** personalizzata
- I tratti caratteriali predominanti: **contratto, dilatato, reagente, concentrato, passionale**

★ Che cos'è la Psicosomatica?

- **Il nostro corpo comunica più delle parole**: nesso tra tratti del corpo e carattere
- Il **Tiroideo**: il "cavallo da corsa"
- Il **Surrenale**: il "cavallo da tiro"
- L'**ipofisario**: ricco di "qualità spirituali"
- **Analisi psicosomatica** personalizzata

★ **Che cos'è la Semiotica?**

- **Verbale, non verbale e paraverbale:** il significato dei segni
- **Come comunicavano i primati?** Il linguaggio del corpo.
- **Analisi** dei messaggi semiotici
- **Test:** che comunicatore sei?
- **"Dimmi come cammini e ti dirò chi sei"**
- Il ballo e le attività ludiche: lo "spogliarello dell'inconscio"
- **La grafologia:** indizi preziosi per capire meglio chi abbiamo di fronte

QUANTO SEI CAMBIATO NEGLI ANNI?

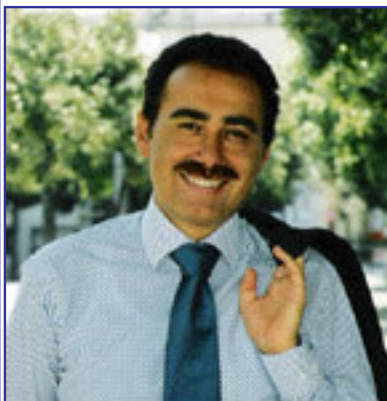


Porta al seminario una tua foto di 10 o 20 anni fa, in primo piano e a figura intera (possibilmente in tenuta estiva): Michele Tribuzio ti farà notare come hai reagito nel tempo all'ambiente circostante. Ti ha limitato o ti ha stimolato?!

3 ottimi motivi per frequentare il corso:

- ✦ Potenzi le tue **capacità di persuasione e di leadership**, grazie all'utilizzo consapevole degli elementi che influiscono sul risultato della comunicazione e di un linguaggio psicologicamente corretto;
- ✦ Migliori **l'intesa e l'empatia necessarie a sviluppare trattative e sinergie di successo** con clienti, collaboratori, fornitori, partner; nella vita privata, stabilisci relazioni più **appaganti e gratificanti** con amici e familiari;
- ✦ **Approfondisci la conoscenza di te stesso e dei tuoi punti di forza**, potenziando la tua autostima, leva indispensabile per il raggiungimento dei tuoi obiettivi.

Il Formatore



MICHELE TRIBUZIO

Studio di **psicosomatica, fisiognomica, semiotica, prossemica, grafologia**, si è specializzato nella selezione del personale di vendita ed in oltre 25 anni ha selezionato **più di 200.000 candidati**, una 'palestra di vita' che gli ha permesso di sviluppare una grande abilità nell'individuare rapidamente le risorse ad alto potenziale.

Formatosi con **i più prestigiosi trainer al mondo** (tra cui **Anthony Robbins e John Grinder**), ha approfondito temi come **management e comunicazione di massa, Motivazione, Leadership, PNL e Coaching**.

Ha accumulato una **lunga esperienza nella Vendita e nella gestione di Team Commerciali** e **dal 1982** si occupa di **formazione e consulenza rivolta a venditori e manager** delle più grandi aziende di Vendita Diretta.

SCHEDA TECNICA

CAPIRSI AL PRIMO SGUARDO



Durata	1 giornata full immersion
Orari	9.30/13.30; 15.00/18.30

I nostri consulenti sono a tua completa disposizione per fornirti ogni informazione di cui hai bisogno:



www.hiperformance.it